



Wir suchen ab sofort oder nach Vereinbarung eine/n:

Sales Spezialist (m/w/d)

Anforderungen

Mindestens zwei Jahre Berufserfahrung im Verkauf, Verhandlungssicher in Deutsch und Französisch, Kenntnisse in Italienisch und Englisch sind von Vorteil aber kein Muss. Sie verfügen über fundierte theoretische Kenntnisse in Verkaufstechniken und -strategien. Sie können ihr Wissen effektiv weitergeben und das Team zu Höchstleistungen motivieren. Sie zeigen Eigeninitiative und arbeiten selbstständig. Bereitschaft flexible Arbeitszeiten an den Standorten am Genfer- und Bodensee sowie gelegentlich im Nearshore Call Center in Europa zu gestalten.

Aufgabenbereich

Sie beurteilen die Leistung des Verkaufsteams und berichten an das Management. Sie ermitteln den Schulungsbedarf und organisieren passende Trainings. Sie bieten individuelles Coaching an, um die Verkaufsfähigkeiten zu steigern. Analysieren von Verkaufsdaten, um Verbesserungspotenziale zu identifizieren. In Zusammenarbeit mit der Verkaufsabteilung entwickeln sie effektive Verkaufsstrategien. Sie geben konstruktives Feedback und teilen Best Practices im Verkauf. Sie motivieren das Team, um gemeinsam die Verkaufsziele zu erreichen.

Anstellungsart

Festanstellung

Sprachen

Sehr gute Deutsch- und Französischkenntnisse, weitere Sprachen von Vorteil

Eintrittsdatum

Nach Vereinbarung

Direkt bewerben:



Ausschreibungsdatum: 03.10.2024